

COMERCIO ELECTRONICO

ACTIVIDAD 2. ELECCIÓN DE MODELO LOGÍSTICO



MASTER EN DIRECCIÓN Y GESTIÓN DEL MARKETING DIGITAL Y SOCIAL MEDIA

PROFESOR: NACHO SOMALO PECIÑA

ALUMNA: LIDIA LERMA CASAS

ÍNDICE

1. ARTESANÍA MARTÍN	1
SOLUCIÓN LOGÍSTICA.....	1
MOTIVOS DE LA DECISIÓN	1
 2. MUEBLES EL PINO	 1
SOLUCIÓN LOGÍSTICA.....	1
MOTIVOS DE LA DECISIÓN	1
 3. MAQUETASTOP.COM.....	 2
SOLUCIÓN LOGÍSTICA.....	2
MOTIVOS DE LA DECISIÓN	2

1. ARTESANÍA MARTÍN

SOLUCION LOGÍSTICA

La solución logística elegida para esta empresa será: **SISTEMA MIXTO**.

MOTIVOS DE LA DECISIÓN

Debido a la originalidad y artesanía manual que lleva la elaboración de los productos que vende esta empresa, optar por el sistema mixto para el almacenaje es lo más correcto.

Por un lado podemos disponer de stock de aquellos productos más pedidos en la tienda física o de los que llevan menos elaboración. Mientras que de los productos más exclusivos y que mayor mano de obra tienen no tendremos stock y se elaboran una vez se reciba el pedido.

Este sistema dará flexibilidad a la tienda, de forma que no almacenen productos de gran valor en el almacén y puedan tener un mayor catálogo. Además, de cara a los clientes les provocará exclusividad al saber que es una pieza que elaboran para ellos, pudiendo incluso incorporar una opción de personalización.

Ahora bien, la tienda deberá trabajar en la web de forma que quede aclarado cuáles son los productos disponibles para envío rápido y cuales tendrán un tiempo de envío mayor debido a su elaboración.

2. MUEBLES EL PINO

SOLUCIÓN LOGÍSTICA

La solución logística para esta empresa será: **STOCK TOTAL**.

MOTIVOS DE LA DECISIÓN

Puesto que es una cadena de muebles localizada en diferentes países tener stock total de todos los productos que ofertan será algo fundamental para que el negocio pueda crecer, sobre todo hacia los nuevos países que tienen pensado. Si no tienen stock de uno de los muebles este deberá anunciarse en la web como 'agotado' y cuando ya tengan el producto entonces ponerlo de nuevo a la venta.

Tener stock total tienen sentido también porque al estar presente en tantos países si no dispones del producto y lo tienes que fabricar de cero, más luego le tienes que sumar los plazos de envío, suponiendo que alguno de ellos se produzca en un país y no en otros, hablaríamos de un periodo de tiempo demasiado extenso en el que los consumidores esperan por el producto y esto puede generar desconfianza e incluso un desanimo a la hora de comprar que haga que terminen abandonando el proceso y dirigiéndose a la competencia.

Luego el stock total será beneficioso porque disminuirá las incidencias, podremos servir más rápido, no habrá pedidos pendientes y tendremos un mayor control de los procesos en todos los lugares.

3. MAQUETASTOP.COM

SOLUCIÓN LOGÍSTICA

La solución logística para la Startup que van a impulsar estos tres estudiantes será el **DROPSHIPPING**.

MOTIVOS DE LA DECISIÓN

En el proceso de dropshipping, la empresa manda el pedido al proveedor y este directamente al cliente. No es necesario que nosotros tengamos el producto almacenado. Lo que para los estudiantes supondrá un beneficio, ya que tendrán un menor gasto.

Estos no se tendrán que encargar de conseguir local, ni de recibir y enviar todos los pedidos. Su objetivo únicamente será llegar a nuevos clientes, darse a conocer, y realizar el soporte a estos. Por tanto, la inversión que necesitan para iniciar con la Startup y el riesgo que van a asumir es muy limitado, mientras que por el contrario el stock puede ser ilimitado.

Con este modelo podrán conseguir mayores proveedores y ampliar su mercado, no solo en cuanto al catálogo de productos sino también poder distribuir por mayores ciudades de España reduciendo los tiempos de espera de sus compradores. Y les dará la posibilidad, si todo funciona bien, de en un futuro, poder ampliar el negocio a nuevos productos.